



VACATURE:

VERKOOPMANAGER WONINGBOUW

LOCATIE: ZWOLLE

Krijg jij energie van het verkopen van woningbouwprojecten en het begeleiden van kopers van eerste interesse tot sleutel-overdracht? Heb je een neus voor markt- en ontwikkelkansen en weet je mensen mee te nemen in jouw ideeën? Dan ben jij de Verkoopmanager die we zoeken!

Over Vazet

Wij zijn Vazet – een Zwols vastgoedontwikkelaar met hart voor leefbare wijken en duurzame groei. We ontwikkelen woningbouwprojecten in Noord-, Oost- en Midden-Nederland die waarde creëren voor bewoners én de omgeving.

Jouw rol

Als Verkoopmanager geef jij richting aan de verkoopstrategie van onze projecten en zorg je voor een soepel verkoopproces, sterke marktpositionering en tevreden kopers. Je werkt samen met onze ontwikkelaars, makelaars en marketingpartners om elk project commercieel en inhoudelijk tot een succes te maken. Je zorgt voor de verkoopstrategie, verkoopplannen, verkoopstukken en bent verantwoordelijk voor het volledige verkooptraject.

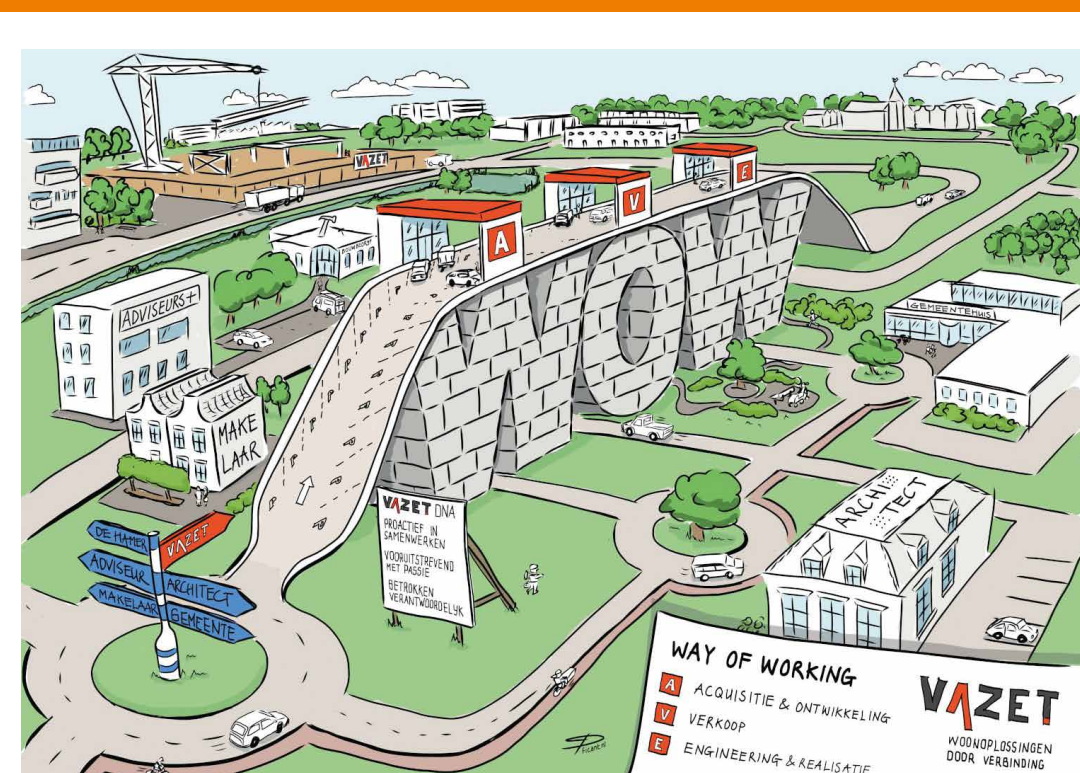
Je bent de spil in het web: een verbindende schakel binnen het complete team van Vazet.

Wat jij meebrengt

- Ervaring in een soortgelijke functie binnen het vastgoed;
- Commercieel inzicht en strategisch denkvermogen;
- Oog voor klantbeleving en kwaliteit;
- Enthousiasme, lef en een verbindende stijl van samenwerken;
- Communicatie;
- Kritisch analyserend vermogen.

Wat wij bieden

- Een sleutelrol binnen een groeiende organisatie;
- Goede arbeidsvoorwaarden en ruimte om te groeien;
- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid;
- Een hecht en ambitieus team;
- Fulltime functie.



**Bouw mee aan de toekomst van wonen.
Solliciteer nu en maak impact bij Vazet!**

Spreekt de vacature je aan?

Voor informatie en sollicitatie kun je contact opnemen met Ton Plegt via 06-10935678 of t.plegt@vazet.nl.

